

Informe de tendencias financieras 2023

EBURY OFRECE A LAS EMPRESAS INTERNACIONALIZADAS TRES CLAVES PARA MANTENER SUS VENTAJAS COMPETITIVAS EN 2023

Ante un escenario económico complejo como el actual, disponer de liquidez, anticiparse a la gestión del riesgo en el tipo de cambio y vender en moneda local puede suponer una ventaja para estas empresas frente a sus competidores.

Madrid, 28 de febrero.- Ebury, la fintech especializada en pagos internacionales e intercambio de divisas, ha elaborado un análisis sobre las tendencias financieras que afectarán a las empresas internacionalizadas durante este año 2023, en el que destaca tres claves que ayudarán a que las compañías españolas con actividad exterior incrementen sus ventajas competitivas.

“De cara a 2023 creemos que las empresas seguirán atravesando algunas dificultades”, asegura Duarte L. Monteiro, director regional de Ebury para el sur de Europa. “No obstante, es muy probable que todavía se prolongue la volatilidad en el mercado de divisas, que la inflación se mantenga en niveles elevados (a pesar de la subida de los tipos de interés) y que persistan los temores a una posible recesión”, subraya.

Ante este escenario, y hasta que la inflación se vaya reduciendo y disminuya el endurecimiento de la política monetaria de los bancos centrales, Ebury recomienda a las empresas protegerse teniendo en cuenta tres prácticas relacionadas con la gestión financiera.

1. Establecer una rigurosa estrategia de gestión del riesgo del tipo de cambio

Mantener y desarrollar una estrategia para gestionar el tipo de cambio ayudará a decidir cuándo cubrirse de forma pragmática en lugar de dejarse llevar por la actual volatilidad del mercado. En este sentido, los analistas de Ebury recomiendan disponer de una cobertura situada entre el 25 y el 75% de la exposición al riesgo de divisas previsto para los próximos 1 o 2 años, lo que servirá para que las empresas puedan sortear los imprevistos que surjan en el mercado y, de esta forma, proteger los márgenes de beneficio.


2. Revisar las estrategias en cuanto a gestión de tesorería

Una recomendación para que las empresas internacionalizadas puedan reducir las barreras comerciales y, además, aumentar el volumen de ingresos, es vender a los

Ebury What borders?

(+34) 918 293 722 | General Álvarez de Castro 26, 28010, Madrid

info@ebury.es | ebury.es



clientes en su propia moneda local. Para poder llevarlo a cabo, existen herramientas en el mercado que permiten establecer una red de cuentas de cobro multidivisa en todo el mundo, gestionar balances, convertirlos en otra divisa para su uso o pagar a proveedores.

3. Asegurar una liquidez flexible y suficiente

Dado que los tipos de interés van a seguir subiendo durante este año, es fundamental que las empresas puedan tener acceso a líneas de financiación flexibles que puedan utilizar cuando lo necesiten. Las compañías que dispongan de liquidez van a poder para pagar anticipadamente a proveedores, lo que les permitirá negociar un descuento por liquidación anticipada y asegurarse los márgenes para poder aumentar su ventaja competitiva durante el 2023.

Dificultades menos graves en 2023

Se prevé que durante 2023 las empresas seguirán atravesando algunas dificultades, aunque a medida que la inflación se vaya reduciendo y disminuya el endurecimiento de la política monetaria de los bancos centrales quizás consiga aliviarse. De esta manera, maneja un escenario caracterizado por el fin de las subidas de tipos de interés de los bancos centrales y la posibilidad de que las caídas de la actividad mundial no sean tan graves como se esperaba. Todo ello creará un entorno propicio para una apreciación de las divisas de alto riesgo en 2023.

Asimismo, el fuerte retroceso registrado recientemente por el dólar estadounidense podría tener más recorrido frente a la mayoría de las divisas del G10. No obstante, Ebury cree que la magnitud de estos movimientos dependerá de la resistencia de las economías y del momento en que los bancos centrales pongan fin a sus ciclos de endurecimiento y comiencen a recortar los tipos de interés.

Acerca de Ebury

Ebury es la compañía fintech especializada en pagos y cobros internacionales e intercambio de divisas. Ofrece soluciones financieras dirigidas principalmente a pymes y midcaps con actividad exterior en más de 130 monedas -tanto para mercados principales como emergentes-, así como estrategias de administración de efectivo, financiación a la importación y gestión del riesgo de tipo de cambio.

Fundada en Londres en 2009 por los ingenieros españoles Juan Lobato y Salvador García, la compañía, que cuenta entre sus accionistas de referencia con Banco Santander, ha ido incrementando su presencia global en el mercado hasta conformar una red compuesta por 32 oficinas en 21 países y más de 1.300 empleados. Sólo durante el último año, el volumen de transacciones ejecutadas por Ebury asciende a 21.000 M\$.

A lo largo de su historia, la compañía ha recibido más de 20 premios internacionales, entre los que destacan el Financial Times 1000 Europe's fastest-growing companies 2020 o el The Sunday Times Tech Track 100. Todos estos reconocimientos sitúan a Ebury como una de las principales empresas europeas de tecnología financiera.

Ebury What borders?

(+34) 918 293 722 | General Álvarez de Castro 26, 28010, Madrid

info@ebury.es | ebury.es